



Technical Sales Engineer (m/w/d)

Werde Teil unseres Teams – für mehr Sicherheit in der Industrie!

Wer wir sind

Bei **KITO®** entwickeln und fertigen wir mit Leidenschaft und Präzision hochwertige Sicherheitsarmaturen für den Explosionsschutz – und das weltweit. Unsere Produkte schützen industrielle Anlagen in unterschiedlichsten Branchen und erfüllen höchste Qualitätsstandards.

Als international agierendes Unternehmen mit Sitz in Braunschweig stehen wir für technische Exzellenz, nachhaltiges Wachstum und eine Unternehmenskultur, die Offenheit, Vertrauen und Teamgeist lebt.

Deine Aufgaben

- **Technische Beratung und Angebotserstellung:** Erarbeitung von Angeboten und Begleitung von Projekten im nationalen sowie internationalen Umfeld
- **Auftragsmanagement und Kundenpflege:** Verhandlungen führen, Aufträge bearbeiten und langfristige Kundenbeziehungen aktiv ausbauen
- **Interne Abstimmung für maßgeschneiderte Lösungen:** Zusammenarbeit mit Fachabteilungen zur Umsetzung spezifischer Kundenanforderungen
- **Mitgestaltung von Vertriebsstrategien:** Entwicklung innovativer Konzepte zur Steigerung des Vertriebs Erfolgs
- **Analyse und Optimierung:** Kundenfeedback auswerten, um Produkte und Services kontinuierlich zu verbessern

Das bringst du mit

- Du hast ein abgeschlossenes Studium im Bereich Maschinenbau, Chemieingenieurwesen oder Verfahrenstechnik – oder eine vergleichbare technische Ausbildung
- Mit Erfahrung im technischen Vertrieb und Freude an individuellen Lösungen gehst du proaktiv ans Telefon, um Kund:innen optimal zu beraten
- Kundenzufriedenheit ist für dich oberste Priorität, und du stellst die Bedürfnisse unserer Kund:innen in den Mittelpunkt
- Du bist ein echter Teamplayer, überzeugst mit sozialer Kompetenz und trittst empathisch und professionell auf
- Flexibilität und gelegentliche Reisebereitschaft sind für dich selbstverständlich – ob für Kund:innen vor Ort oder für den Besuch von Messen
- Fließende Deutsch- und Englischkenntnisse sowie sicherer Umgang mit MS Office; idealerweise ergänzt durch ERP-Kenntnisse



Jobrahmen

Standort : Braunschweig
Eintrittstermin : ab sofort
Arbeitszeit : Vollzeit, 40 Stunden, Gleitzeit

Das bieten wir

- ein abwechslungsreiches Aufgabengebiet mit viel Gestaltungsspielraum für die Optimierung von Prozessen und Arbeitsumfeld,
- umfassende Einarbeitung in die Abläufe und Strukturen im Unternehmen,
- ein kollegiales Team mit kurzen Entscheidungswegen und echter Wertschätzung,
- individuelle Weiterbildungs- und Entwicklungsmöglichkeiten,
- einen sicheren Arbeitsplatz in einem wirtschaftlich stabilen, international agierenden Unternehmen,
- Faire Vergütung mit Orientierung am IG Metall-Tarif, betriebliche Altersvorsorge, Sozialkasse, Spendit-Card und Corporate Benefits,
- Bike-Leasing für umweltfreundliche Mobilität,
- Firmenevents und freie Getränke – für ein gutes Miteinander.

Bereit für den nächsten Schritt? - Dann freuen wir uns auf deine Bewerbung!

Gestalte mit uns die Zukunft und das Wachstum unseres Unternehmens für Qualität | Schutz | Sicherheit im Explosionsschutz – bei KITO in Braunschweig.

Sende deine Bewerbung im PDF-Format an karriere@kito.de oder nutze das Bewerbungsformular auf unserer Webseite www.kito.de/unternehmen/karriere/stellenangebote/ !

